

# Ayvens Maroc recrute !

## Chargé (e) d'affaires PME

### Vos principales responsabilités seront :

- Rechercher activement de nouvelles entreprises susceptibles de devenir clientes ;
- Etablir des relations professionnelles avec les clients potentiels ;
- Assurer la gestion des clients existants dans sa zone géographique ;
- Adapter l'offre commerciale en fonction des besoins et des attentes spécifiques de chaque client ;
- Maîtriser les produits et les services commercialisés et préparer des arguments convaincants pour présenter ces produits aux clients ;
- Participer aux négociations de contrats avec les clients ;
- Veiller à la rentabilité des contrats et à la satisfaction des clients ;
- Réaliser les objectifs commerciaux attribués en volume et marge dégagée ;
- Assurer le développement de l'activité commerciale sur le plan qualitatif et quantitatif ;
- Tenir à jour les comptes-rendus d'entretien prospects et clients et fournir le planning prévisionnel des visites clients.

### Profil recherché :

- Formation supérieure Bac +5 minimum (type Ecole de commerce).
- Minimum de 4 ans dans un poste de commercial BtoB dans une multinationale.
- Expérience probante dans la fonction de gestion de portefeuille client et prospection.

### Compétences recherchées :

- Capacité d'analyse et notions de reporting avec des KPI ;
- Qualités relationnelles ;
- Connaissance du marché ;
- Gestion du temps ;
- Organisation, rigueur et présentation ;
- Résistance au stress ;
- Adaptabilité et ténacité ;
- Capacité à rendre compte et à communiquer ;
- Maîtrise parfaite du Français à l'écrit et l'oral ;
- Maîtrise de l'anglais à l'écrit et l'oral.

### Intéressés ?

Postulez en envoyant votre CV à l'adresse :

Recrutement.MAROC@ayvens.com

En mentionnant « **Chargé d'affaires PME** » dans l'objet.